

W związku z dynamicznym rozwojem Firmy poszukujemy kandydatów na stanowisko:

Specjalista ds. Sprzedaży

Zakres obowiązków

- Realizowanie zamówień klientów (wprowadzanie zamówień, przesłanie dyspozycji, logistyka zamówień, potwierdzanie zamówień oraz terminów realizacji),
- Terminowe i prawidłowe fakturowanie zamówień z uwzględnieniem warunków handlowych,
- Profesjonalna obsługa klientów telefonicznie oraz mailowo,
- Windykowanie należności,
- Organizacja transportu towaru do klienta,
- Przygotowywanie dokumentów eksportowych zgodnie z obowiązującymi przepisami,
- Współpraca z innymi działami firmy.
- Uczestnictwo w wystawach, targach z udziałem Spółki
- Przyjmowanie reklamacji związanych z wysłanymi towarami
- Dostarczanie informacji niezbędnych do sprawozdawczości wewnętrznej i zewnętrznej
- Przyjmowanie i rejestracja ofert od odbiorców krajowych i zagranicznych

Wymagania

- Wykształcenie - technik mechanik,
- Biegła znajomość języka angielskiego w mowie i piśmie (znajomość języka niemieckiego będzie dodatkowym atutem),
- Bardzo dobra znajomość rysunku technicznego,
- Mile widziane doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku,
- Otwartość i umiejętność łatwego nawiązywania kontaktów,
- Umiejętność budowania trwałych relacji z klientem,
- Umiejętność pracy w zespole,
- Dokładność, odpowiedzialność, terminowość w działaniu,
- Gotowość do wyjazdów służbowych,
- Sprawne posługiwanie się MS Excel.

Oferujemy

- Długofalową współpracę w oparciu o umowę o pracę na pełny etat,
- Stabilną pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku,
- Profesjonalne wsparcie merytoryczne w okresie wdrożenia do pracy,
- Przyjazny i zgrany zespół współpracowników,
- Dodatkowe ubezpieczenie zdrowotne,
- Pracę od poniedziałku do piątku w systemie jednozmianowym.